

Raport okresowy

IV kwartał 2014

Wrocław, dnia 12.02.2015 r.

**PiLab**

## LIST PRZEWODNI ZARZĄDU DO AKCJONARIUSZY

Szanowni Państwo,

W imieniu Zarządu PiLab SA przedstawiam raport okresowy.

W IV kwartale minionego roku nasze działania biznesowe przeplatały się z wątkami kapitałowymi. Spółka z sukcesem pozyskała finansowanie w wysokości ponad 3 mln zł, przy cenie 14 zł za akcję (RB EBI 31/2014). Wszystkie wkłady zostały opłacone gotówką. W emisji prywatnej wzięło udział 7 podmiotów, w tym osoby fizyczne i prawne kluczowe dla rozwoju PiLab.

W ostatnich miesiącach 2014 roku rozpoczęliśmy kolejne, nowe wdrożenia pilotażowe, równolegle finalizujemy projekty skonwertowane na komercyjne wdrożenia.

W ramach Polsko-Amerykańskiego Tygodnia Innowacji w Los Angeles i Dolinie Krzemowej, przeprowadziliśmy szereg spotkań z inwestorami oraz kontrahentami. Prezentacja osiągnięć PiLab na Uniwersytecie Berkeley pokazała, iż polskie spółki z sukcesem radzą sobie w USA i jednocześnie dzielą się zdobytym doświadczeniem z innymi podmiotami zmierzającymi do komercjalizacji technologii za oceanem. Oczywiście cykl spotkań tego typu to najbardziej widoczny, ale nie jedyny element operacji w USA, w każdym kwartale obserwujemy intensyfikację ilości wizyt roboczych na trasie Krzemowa Dolina-Wrocław wraz z rosnącą ilością osób zaangażowanych operacyjnie w naszą Spółkę, przygotowujących PiLab do realizacji pierwszych projektów pilotażowych po drugiej stronie oceanu.

Kontynuujemy prace nad wersją web'ową systemu ('cienki klient'), rozwijając łatwość korzystania z naszego rozwiązania (UX) oraz funkcjonalności. Procesy te prowadzone są głównie za inspiracją naszych klientów, którzy zweryfikowali i docenili przewagi PiLab w zestawieniu z innymi znanymi systemami pochodzącymi zarówno od dojrzałych globalnych dostawców, jak i nowych, konkurencyjnych technologii z Krzemowej Doliny.

W kwestii personalnej, czwarty kwartał był szczególnie intensywnym okresem. W odpowiedzi na rosnącą ilość projektów oraz materializujący się potencjał dynamicznego wzrostu, wzmocniliśmy nasz zespół kompetencjami ekspertów:

- Bob Thomas (RB EBI 30/2014), pozyskaliśmy w USA kluczową osobę, która jest pierwszym stałym pracownikiem PiLab w Krzemowej Dolinie. Jego rola skupi się na zarządzaniu produktem i jego pozycjonowaniu, jak również na pomocy w zbudowaniu amerykańskiego zespołu oraz uruchomieniu pierwszych projektów pilotażowych w USA w roku 2015. Bob Thomas posiada ponad 25 lat doświadczenia w sektorze high-tech oraz doświadczenie poparte sukcesami w tworzeniu nowych produktów i zarządzaniu liniami produktowymi o multimiliardowych przychodach w USD rocznie. Bob pełnił funkcje m.in. Dyrektora Marketingu Produktowego w NetApp, firmie zajmującej się przechowywaniem, zarządzaniem i ochroną danych. Tam również zbudował i zarządzał działem

marketingu oraz przyczynił się do wzrostu sprzedaży o ponad 30%, w firmie wycenianej obecnie na 6 miliardów dolarów.

- *Kamil Góral, w PiLab odpowiedzialny za wprowadzanie systemów na rynek europejski oraz pracę w zespole wyznaczającym strategię marketingową. Realizował liczne projekty z obszaru nowych technologii m.in. pełniąc funkcje Dyrektora Centrum Rozwoju Biznesu w firmie Comarch, odpowiedzialny przed Zarządem za wprowadzanie nowych produktów na rynek tj. systemy ERP, e-commerce, mobile oraz zarządzał markami najczęściej wybieranych rozwiązań ERP w Polsce. W trakcie jego pracy spółka Comarch odnotowała dwukrotnie większy wzrost sprzedaży systemów, za które odpowiadał, niż średnia dla rynku IT w tym okresie. Stworzył pierwszy w Polsce serwis grywalizacyjny B2B w obszarze IT.*
- *Joanna Brandys koncentruje się na zapewnieniu wysokich standardów współpracy z kontrahentami, a także na zwiększeniu liczby klientów i przychodów. Posiada ponad 13 letnie doświadczenie w sektorze IT zarówno w obszarach sprzedaży, marketingu jak i wdrożeń. Swoje kompetencje na rynku rozwiązań biznesowych zdobywała już od początków swojej kariery zawodowej ugruntowując je w firmie Comarch na stanowisku Dyrektora Sprzedaży osiągając wraz z zespołem w okresie 5 lat średnioroczne wzrosty sprzedaży powyżej 80%. Wyzwania w obszarze dostarczania wysokiej jakości usług do klienta i zapewnienie mu satysfakcji z dostarczanych rozwiązań skłoniły ją do zgłębienia tematyki zarządzania projektami i metodyk z tym związanych. Zdobyła wiedzę z powodzeniem wykorzystywała pracując na stanowisku Szefa Departamentu Project Managerów w IBM.*
- *Piotr Żółka: jego rola skupia się na projektowaniu interfejsu produktu, jak również na pomocy w tworzeniu wymagań. W swoim portfolio posiada ponad 10 dużych projektów w sektorze high-tech oraz doświadczenie poparte sukcesami w tworzeniu nowych produktów na rynku polskim, szwajcarskim i amerykańskim. Piotr projektował interfejsy produktów m.in. w Genentech, Roche czy Volvo, efekty jego pracy oraz koordynowanych przez niego zespołów znacząco przyczyniły się do milionowych zysków i oszczędności tych firm. W Dolinie Krzemowej zrealizował projekt opierający się na silniku Google przeszukującego treści miliardów dokumentów, co w efekcie pozwoliło osiągnąć skrócenie czasu wytwarzania leków o 15%.*
- *Michał Stryjak specjalizuje się głównie w obszarze zarządzania zespołem oraz koordynacji testów systemowych. Dotychczas Michał odpowiedzialny był za jakość w złożonych, międzynarodowych projektach w renomowanych firmach: Siemens, Volvo czy Objectivity. Wieloletnie doświadczenie w pracy jako Scrum Master w wielokulturowych zespołach nauczyły go, że do uzyskania doskonałej jakości istotne są nie tylko testy, ale też dobrze zorganizowany zespół i efektywna komunikacja. Swoimi doświadczeniami dzieli się jako trener i prelegent na konferencjach tematycznych. W PiLab Michał wraz z nowo powstającym zespołem będzie kontynuował karierę jako QA Manager high-techowego produktu.*
- *Andrzej Fryś pełni rolę Doradcy Zarządu, jednym z jego obszarów odpowiedzialności jest budowa działu wdrożeń. Andrzej posiada ponad 35 lat doświadczeń w sektorze high-tech. Przez 10 lat pracował na Politechnice Wrocławskiej w Instytucie Cybernetyki Technicznej, dalej w roku 1987 założył z kolegami firmę informatyczną TETA, którą w roku 2005 wprowadził na GPW w Warszawie. W firmie TETA przez 15 lat pełnił funkcję Członka Zarządu odpowiedzialnego za rozwój technologii i produktów oraz standaryzację wdrożeń. Następnie został Przewodniczącym Rady Nadzorczej TETA, koncentrując się na strategii rozwoju technologii.*

*Wszystkie z wyżej wymienionych osób dołączyły do zespołu PiLab za istotnie mniejsze wynagrodzenie, niż w poprzednich miejscach zatrudnienia. Nowi członkowie PiLab, najlepsi*

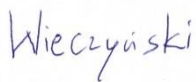
*w swojej kategorii specjaliści zmienili znane, międzynarodowe marki pracodawców na rzecz polskiego high-techu. Przyłączyli się do organizacji obejmując stanowiska o teoretycznie znikomym prestiżu, przyjmując kierownictwo w znacznie mniejszym zespole lub angażując się nawet jako samodzielni specjaliści. Stawiając na szali swoje dotychczasowe kariery wyżej wymienione osoby wiążą swoją przyszłość z PiLab i rozwijanym przez nas globalnym produktem.*

*Z miesiąca na miesiąc realizujemy strategię Spółki, budujemy wartość PiLab jako globalnego vendora rozwiązań, potwierdzając tym samym zdolność organizacyjną oraz biznesową do skutecznej komercjalizacji polskiej technologii. Obecnie przygotowujemy się do product launch w Polsce, z czym wiąże się oficjalne przedstawienie efektów zrealizowanych w 2014 roku projektów pilotażowych oraz idących za tym korzyści z poszczególnych implementacji. W najbliższym czasie zaprezentujemy również opinie klientów oraz oceny zewnętrznych podmiotów badających wpływ zastosowania technologii PiLab na wzrost efektywności instytucji i przedsiębiorstw.*

*Serdecznie dziękujemy inwestorom za cierpliwość i okazane zaufanie.*

*Zapraszamy do odwiedzenia PiLab SA we Wrocławiu.*

*Z wyrazami szacunku,*



*Paweł Wieczyński*

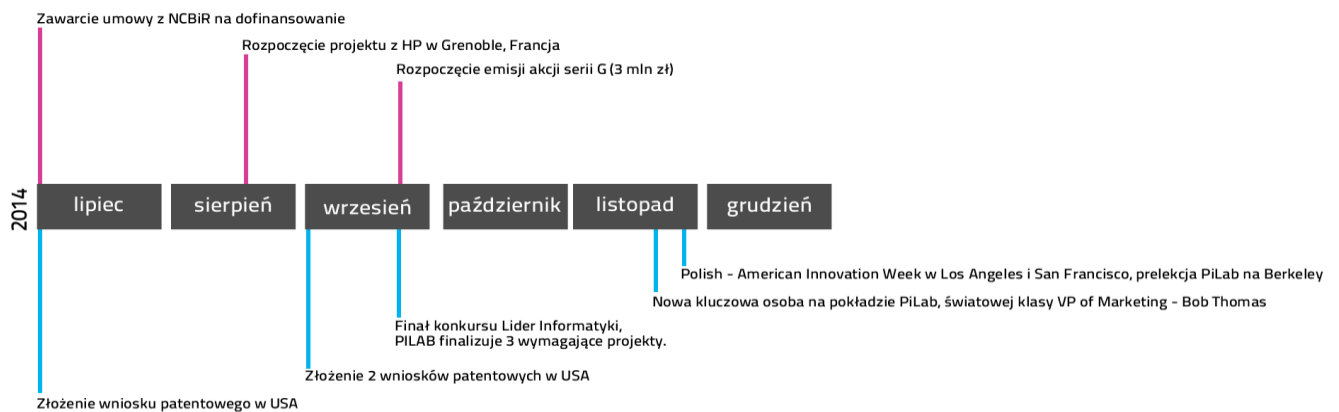
*Prezes Zarządu PiLab SA*

## 1. INFORMACJE O SPÓŁCE

<b>Firma:</b>	<b>PiLab SA</b>
<b>Forma Prawna:</b>	<b>Spółka Akcyjna</b>
<b>Adres rejestrowy:</b>	<b>ul. Rzeźnicza 32-33, 50-130 Wrocław</b>
<b>Telefon:</b>	<b>+48 71 707 21 74</b>
<b>Fax:</b>	<b>+48 71 707 22 73</b>
<b>Adres E-mail:</b>	<b>biuro@pilab.pl</b>
<b>Adres www:</b>	<b>www.pilab.pl</b>
<b>NIP:</b>	<b>894-303-43-18</b>
<b>REGON:</b>	<b>21737247</b>
<b>KRS:</b>	<b>0000405409</b>

Źródło: Emitent

## 2. NAJWAŻNIEJSZE WYDARZENIA KOMUNIKOWANE W EBI NA OSI CZASU



Źródło: Emitent

## 3. KWARTALNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE EMITENTA

### Bilans Emitenta

Lp.	AKTYWA	31.12.2014	31.12.2013
<b>A</b>	<b>Aktywa trwałe</b>	<b>712 015,23</b>	<b>843 266,07</b>
I.	Wartości niematerialne i prawne	550 043,75	789 595,78
II.	Rzeczowe aktywa trwałe	161 971,48	41 364,29
III.	Należności długoterminowe	0,00	0,00
IV.	Inwestycje długoterminowe	0,00	0,00
V.	Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	0,00	12 306,00
<b>B</b>	<b>Aktywa obrotowe</b>	<b>3 214 960,06</b>	<b>842 747,28</b>
I.	Zapasy	0,00	0,00
II.	Należności krótkoterminowe	860 634,77	614 263,95
III.	Inwestycje krótkoterminowe	2 331 550,89	209 117,68
IV.	Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	22 774,40	19 365,65
	<b>SUMA AKTYWÓW</b>	<b>3 926 975,29</b>	<b>1 686 013,35</b>
Lp.	PASYWA	31.12.2014	31.12.2013
<b>A</b>	<b>Kapitał (fundusz) własny</b>	<b>3 370 349,77</b>	<b>1 384 186,98</b>
I.	Kapitał (fundusz) podstawowy	178 700,00	162 000,00
II.	Należne wpłaty na kapitał podstawowy (wielkość ujemna)	0,00	0,00
III.	Udziały (akcje) własne (wielkość ujemna)	0,00	0,00
IV.	Kapitał (fundusz) zapasowy	4 458 998,17	2 472 298,17
V.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny	0,00	0,00
VI.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe	2 912 594,00	0,00
VII.	Zysk (strata) z lat ubiegłych	-1 250 111,19	0,00
VIII.	Zysk (strata) netto	-2 929 831,21	-1 250 111,19
IX.	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	0,00	0,00
<b>B</b>	<b>Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania</b>	<b>556 625,52</b>	<b>301 826,37</b>
I.	Rezerwy na zobowiązania	0,00	0,00
II.	Zobowiązania długoterminowe	57 286,68	13 406,44
III.	Zobowiązania krótkoterminowe	499 338,84	281 189,93
IV.	Rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
	<b>SUMA PASYWÓW</b>	<b>3 926 975,29</b>	<b>1 686 013,35</b>

Źródło: Emitent

## Rachunek zysków i strat Emitenta (wariant porównawczy)

Lp.	RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	01.10- 31.12.2014	01.10- 31.12.2013	01.01- 31.12.2014	01.01- 31.12.2013
<b>A</b>	<b>Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi, w tym:</b>	<b>45 117,16</b>	<b>171 014,44</b>	<b>651 650,86</b>	<b>1 401 750,65</b>
I.	Przychody netto ze sprzedaży produktów i usług	45 117,16	171 014,44	651 650,86	1 134 910,65
II.	Zmiana stanu produktów (zwiększenie - wartość dodatnia, zmniejszenie)	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Przychody netto ze sprzedaży instrumentów finansowych	0,00	0,00	0,00	266 840,00
<b>B</b>	<b>Koszty działalności operacyjnej</b>	<b>1 019 158,12</b>	<b>864 698,01</b>	<b>3 512 796,93</b>	<b>2 638 330,24</b>
I.	Amortyzacja	65 568,71	53 753,71	258 837,23	106 579,17
II.	Zużycie materiałów i energii	51 637,21	234 860,86	181 632,69	347 058,11
III.	Usługi obce	318 137,06	305 613,90	1 368 760,58	992 225,32
IV.	Podatki i opłaty, w tym:	0,00	2,40	11 108,30	13 454,20
V.	Wynagrodzenia	343 670,14	184 731,22	1 132 950,73	651 468,19
VI.	Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	38 897,21	4 369,90	89 915,22	9 646,03
VII.	Pozostałe koszty rodzajowe	201 247,79	81 366,02	469 592,18	285 750,02
VIII.	Wartość sprzedanych instrumentów finansowych	0,00	0,00	0,00	232 149,20
<b>C</b>	<b>Zysk (strata) ze sprzedaży (A-B)</b>	<b>-974 040,96</b>	<b>-693 683,57</b>	<b>-2 861 146,07</b>	<b>-1 236 579,59</b>
<b>D</b>	<b>Pozostałe przychody operacyjne</b>	<b>32 962,41</b>	<b>49 271,90</b>	<b>143 518,64</b>	<b>49 274,24</b>
I.	Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	1 610,58	0,00
II.	Dotacje	32 958,72	49 267,98	141 895,22	49 267,98
III.	Inne przychody operacyjne	3,69	3,92	12,84	6,26
<b>E</b>	<b>Pozostałe koszty operacyjne</b>	<b>93 287,22</b>	<b>55 463,97</b>	<b>164 450,61</b>	<b>74 138,69</b>
I.	Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	442,27	0,00	0,00	0,00
II.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Inne koszty operacyjne	92 844,95	55 463,97	164 450,61	74 138,69
<b>F</b>	<b>Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)</b>	<b>-1 034 365,77</b>	<b>-699 875,64</b>	<b>-2 882 078,04</b>	<b>-1 261 444,04</b>
<b>G</b>	<b>Przychody finansowe</b>	<b>1 866,62</b>	<b>870,23</b>	<b>6 270,53</b>	<b>6 140,00</b>
I.	Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Odsetki, w tym:	1 866,62	870,23	6 270,53	6 140,00
III.	Zysk ze zbycia inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
V.	Inne	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>H</b>	<b>Koszty finansowe</b>	<b>16 420,32</b>	<b>1 919,02</b>	<b>41 947,70</b>	<b>6 635,43</b>
I.	Odsetki, w tym:	3 486,72	1 698,24	11 436,22	6 630,99
II.	Strata ze zbycia inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Inne	12 933,60	220,78	30 511,48	4,44
<b>I.</b>	<b>Zysk (strata) z działalności gospodarczej (F+G-H)</b>	<b>-1 048 919,47</b>	<b>-700 924,43</b>	<b>-2 917 755,21</b>	<b>-1 261 939,47</b>
<b>J</b>	<b>Wynik zdarzeń nadzwyczajnych (J.I.-J.II.)</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>I.</b>	<b>Zyski nadzwyczajne</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>

II.	Straty nadzwyczajne	0,00	0,00	0,00	0,00
K	Zysk (strata) brutto (I±J)	-1 048 919,47	-700 924,43	-2 917 755,21	-1 261 939,47
L	Podatek dochodowy	0,00	-12 076,00	12 076,00	-11 828,28
M	Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	0,00	0,00	0,00	0,00
N	Zysk (strata) netto (K-L-M)	-1 048 919,47	-688 848,43	-2 929 831,21	-1 250 111,19

Źródło: Emitent

## Rachunek przepływów pieniężnych Emitenta (metoda pośrednia)

Lp.	RACHUNEK PRZEPIYWÓW PIENIĘŻNYCH	01.10- 31.12.2014	01.10- 31.12.2013	01.01- 31.12.2014	01.01- 31.12.2013
<b>A.</b>	<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej</b>				
I.	Zysk (strata) netto	-1 048 919,47	-688 848,43	-2 929 831,21	-1 250 111,19
II.	Korekty razem	115 639,29	199 414,84	211 603,66	179 586,45
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/-II)	-933 280,18	-489 433,59	-2 718 227,55	-1 070 524,74
<b>B.</b>	<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej</b>				
I.	Wpływy	5 691,06	0,00	7 743,91	0,00
II.	Wydatki	4 470,73	169 650,00	17 590,29	393 900,00
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	1 220,33	-169 650,00	-9 846,38	-393 900,00
<b>C.</b>	<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej</b>				
I.	Wpływy	2 912 594,00	0,00	4 922 103,89	1 482 831,00
II.	Wydatki	46 210,06	7 918,08	71 596,75	30 339,69
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	2 866 383,94	-7 918,08	4 850 507,14	1 452 491,31
<b>D.</b>	<b>Przepływy pieniężne netto, razem (A.III+/-B.III+/-C.III)</b>	<b>1 934 324,09</b>	<b>-667 001,67</b>	<b>2 122 433,21</b>	<b>-11 933,43</b>
<b>E.</b>	<b>Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>F.</b>	<b>Środki pieniężne na początek okresu</b>	<b>397 226,80</b>	<b>876 119,35</b>	<b>209 117,68</b>	<b>221 051,11</b>
<b>G.</b>	<b>Środki pieniężne na koniec okresu (F+/-D), w tym:</b>	<b>2 331 550,89</b>	<b>209 117,68</b>	<b>2 331 550,89</b>	<b>209 117,68</b>

Źródło: Emitent



## Zestawienie zmian w kapitale własnym Emitenta

Lp.	ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE (FUNDUSZU) WŁASNYM	01.10-31.12.2014	01.10-31.12.2013	01.01-31.12.2014	01.01-31.12.2013
I.	Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)	1 506 675,24	2 073 035,41	1 384 186,98	1 151 467,17
I.a.	Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach	1 506 675,24	2 073 035,41	1 384 186,98	1 151 467,17
II.	Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)	3 370 349,77	1 384 186,98	3 370 349,77	1 384 186,98
III.	Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	3 370 349,77	1 384 186,98	3 370 349,77	1 384 186,98

Źródło: Emitent

## 4. INFORMACJE O ZASADACH PRZYJĘTYCH PRZY SPORZĄDZANIU RAPORTU, W TYM INFORMACJE O ZMIANACH W STOSOWANIU ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI

Przy sporządzaniu niniejszego raportu kwartalnego przyjęto następujące regulacje prawne:

- Załącznik nr 3 Regulaminu ASO „Informacje bieżące i okresowe przekazywane w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect (według stanu prawnego na dzień 1 stycznia 2015 r.);
- Ustawa o rachunkowości;
- Krajowe Standardy Rachunkowości;
- Zasady (polityki) rachunkowości Spółki.

W okresach za, które prezentowane są wyniki finansowe Emitenta nie wprowadzono, żadnych zmian w stosowanych zasadach (polityki) rachunkowości.

Poniżej wskazano przyjęte i obowiązujące zasady (polityki) rachunkowości Spółki.

### Omówienie przyjętych zasad (polityki) rachunkowości.

Przyjęte zasady rachunkowości są zgodne z przepisami ustawy o rachunkowości z dnia 29 września 1994 roku z późniejszymi zmianami, zwaną dalej Ustawą, która określa między innymi zasady rachunkowości dla jednostek mających siedzibę lub miejsce sprawowania zarządu na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej. Wynik finansowy jednostki za dany rok obrotowy obejmuje wszystkie osiągnięte i przypadające na jej rzecz przychody oraz związane z tymi przychodami koszty zgodnie z zasadami memoriału, współmierności przychodów i kosztów oraz ostrożnej wyceny.

### Stosowane metody wyceny aktywów i pasywów

#### Środki pieniężne

Krajowe środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych wycenia się według wartości nominalnej:

- wpływ walut na dewizowy rachunek bankowy wycenia się wg kursów kupna walut, stosowanych na ten dzień przez bank prowadzący rachunek dewizowy,
- rozchód walut wycenia się według kursu sprzedaży banku stosowanego na dzień ich rozchodu,
- w przypadku pozostałych operacji po kursie średnim ogłoszonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski z dnia poprzedzającego ten dzień,
- na dzień bilansowy środki pieniężne wycenia się według średniego kursu ustalonego przez NBP na ten dzień,
- ustalone na koniec dnia różnice kursowe wpływają na wynik finansowy, a mianowicie:
  - dodatnie – jako przychody finansowe z operacji finansowych,

- ujemne – jako koszty finansowe z operacji finansowych.

Do wyceny rozchodu waluty z rachunku walutowego stosuje się kurs historyczny (jako kurs faktycznie zastosowany). Kurs historyczny jest to kurs, po którym dokonano wyceny waluty w dniu jej wpływu na rachunek walutowy. Dokonując wyceny rozchodu walut z rachunku walutowego według kursu historycznego Spółka stosuje metodę FIFO, tzn. „pierwsze przyszło, pierwsze wyszło”.

Inwentaryzacja środków pieniężnych w kasie jest przeprowadzana w formie spisu z natury.

Inwentaryzacja środków pieniężnych na rachunkach bankowych jest przeprowadzana poprzez potwierdzenie sald z bankiem.

Inwentaryzacja innych środków pieniężnych oraz innych aktywów pieniężnych jest przeprowadzana poprzez porównywanie danych ewidencyjnych z dokumentami.

## **Należności i zobowiązania**

Należności i zobowiązania (w tym z tytułu kredytów i pożyczek) w walucie polskiej wykazywane są według wartości podlegającej zapłacie.

Należności i zobowiązania w walutach obcych w momencie powstania ujmowane są według średniego kursu ustalonego przez NBP dla danej waluty obcej.

Dodatnie lub ujemne różnice kursowe powstające w dniu płatności, wynikające z różnicy pomiędzy kursem waluty na ten dzień, a kursem waluty w dniu powstania należności lub zobowiązania odnoszone są odpowiednio na przychody lub koszty operacji finansowych.

Nierozliczone na dzień bilansowy należności i zobowiązania w walucie obcej wycenia się po obowiązującym na dany dzień średnim kursie ustalonym dla obcej waluty przez NBP.

Wartość należności aktualizuje się uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonanie odpisu aktualizującego.

Odpisy aktualizujące należności spółka tworzy na:

- należności od dłużników postawionych w stan likwidacji lub upadłości do wysokości należności nie objętych gwarancją lub innym zabezpieczeniem należności zgłoszonej likwidatorowi lub sędziemu komisarzowi w postępowaniu upadłościowym,
- należności od dłużników w przypadku oddalenia wniosku o ogłoszenie upadłości, jeżeli majątek dłużnika nie wystarcza na zaspokojenie kosztów postępowania upadłościowego w wysokości 100% należności,
- należności kwestionowane przez dłużników (sporne) oraz należności skierowane do postępowania sądowego w wysokości 100% należności,
- należności, z których zapłatą dłużnik zwleka, a zapłata nie jest prawdopodobna w wysokości 100% należności.

Inwentaryzacja należności i zobowiązań następuje w drodze pisemnego potwierdzenia sald z kontrahentami.

## **Instrumenty finansowe**

### Klasyfikacja instrumentów finansowych

Instrumenty finansowe klasyfikowane są do następujących kategorii:

- aktywa finansowe przeznaczone do obrotu;
- aktywa finansowe utrzymywane do terminu zapadalności;
- pożyczki i należności;
- aktywa finansowe dostępne do sprzedaży.

Klasyfikacja opiera się na analizie charakterystyki oraz celu nabycia inwestycji. Klasyfikacji dokonuje się na moment początkowego ujęcia aktywów i zobowiązań finansowych.

### Aktywa finansowe przeznaczone do obrotu

Do tej kategorii instrumentów finansowych zalicza się składnik aktywów finansowych, który spełnia jeden z poniższych warunków:

- został nabyty lub powstał głównie w celu odsprzedaży w krótkim terminie (jeżeli oczekuje się jego realizacji w ciągu 12 miesięcy);
- stanowi część portfela określonych instrumentów finansowych, które są zarządzane łącznie, i dla których istnieje potwierdzenie uzyskiwania krótkoterminowych zysków w przyszłości; lub
- jest instrumentem pochodnym, o ile nie zostały spełnione wymagania dotyczące zastosowania rachunkowości zabezpieczeń.

Sprzedaż papierów wartościowych następuje wg zasady FIFO, tzn. „pierwsze przyszło, pierwsze wyszło”. Wynik na sprzedaży jest sumą sprzedaży pomniejszoną o koszt własny sprzedaży wg opisanej zasady.

#### Aktywa finansowe utrzymywane do terminu zapadalności

Do tej kategorii instrumentów finansowych zalicza się składnik aktywów finansowych:

- nie będący instrumentem pochodnym;
- stałych lub możliwych do określenia płatnościach;
- ustalonym terminie zapadalności;
- który jednostka zamierza i ma możliwość utrzymać w posiadaniu do upływu terminu zapadalności; gdzie:
  - brak zamiaru występuje wtedy gdy jednostka:
    - zamierza utrzymać składnik aktywów finansowych przez czas nieokreślony;
    - jest gotowa dokonać sprzedaży (zmiana warunków rynkowych, potrzeby płynnościowe, alternatywne inwestycje itd.);
    - emitent posiada prawo do rozliczenia w kwocie znacznie niższej od jego zamortyzowanego kosztu;
  - brak możliwości występuje wtedy gdy jednostka:
    - nie posiada dostępnych środków finansowych, które pozwalałyby na finansowanie inwestycji do upływu terminu zapadalności;
    - podlega ograniczeniom wynikającym z przepisów prawa lub innego typu, które mogą udaremnić jej zamiar utrzymania składnika aktywów finansowych do terminu zapadalności;
- inny niż:
  - składnik zakwalifikowany jako aktywa finansowe przeznaczone do obrotu;
  - składnik zakwalifikowany jako aktywa finansowe dostępne do sprzedaży;
  - składnik spełniający definicję pożyczek i należności.

#### Pożyczki i należności

Do tej kategorii instrumentów finansowych zalicza się składnik aktywów finansowych:

- nie będący instrumentem pochodnym;
- określonych lub możliwych do określenia płatnościach;
- nienotowany na aktywnym rynku;
- inne niż:
  - składnik zakwalifikowany jako aktywa finansowe przeznaczone do obrotu;
    - składnik zakwalifikowany jako aktywa finansowe dostępne do sprzedaży;
    - składnik zakwalifikowany jako aktywa finansowe dostępne do sprzedaży;
    - aktywa finansowe, których posiadacz może nie odzyskać zasadniczo pełnej kwoty inwestycji początkowej z innego powodu niż pogorszenie obsługi kredytu, które kwalifikuje się jako dostępne do sprzedaży.

Do pożyczek udzielonych i należności własnych nie zalicza się nabytych pożyczek ani należności, a także wpłat dokonanych przez jednostkę celem nabycia instrumentów kapitałowych nowych emisji, również wtedy gdy nabycie następuje w pierwszej ofercie publicznej lub w obrocie pierwotnym, a w przypadku praw do akcji – także w obrocie wtórnym.

Do tej kategorii rachunkowości nie zalicza się należności z tytułu dostaw towarów i usług, ponieważ nie powstały na skutek przekazania drugiej stronie umowy środków pieniężnych.

## Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży

Do tej kategorii instrumentów finansowych zalicza się aktywa finansowe, które nie są instrumentami pochodnymi oraz:

- zostały jako takie zakwalifikowane (zazwyczaj na moment początkowego ujęcia); lub
- nie kwalifikują się do pozostałych kategorii.

Przy wycenie rozchodu instrumentów finansowych dostępnych do sprzedaży stosuje się metodę FIFO, tzn. „pierwsze przyszło, pierwsze wyszło”. Wynik na sprzedaży jest sumą sprzedaży pomniejszoną o koszt własny sprzedaży wg opisaney zasady.

## Zasady wyceny i prezentacji w sprawozdaniu finansowym instrumentów finansowych

Grupa aktywów finansowych	Zasady wyceny	Zasady ujęcia w sprawozdaniu finansowym
<b>Aktywa finansowe przeznaczone do obrotu</b>	Aktywa finansowe notowane na aktywnym rynku – według bieżącej ceny rynkowej.  Aktywa finansowe nienotowane na aktywnym rynku - według ceny nabycia skorygowanej o trwałą utratę wartości, o ile istnieją przesłanki wskazujące, iż wycena ta nie różniłaby się istotnie od wyceny w wartości godziwej.	Różnica z wyceny ujmowana w wyniku finansowym bieżącego okresu sprawozdawczego w pozycji przychody bądź koszty finansowe.
<b>Aktywa finansowe utrzymywane do terminu zapadalności</b>	Według skorygowanej ceny nabycia przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej (IRR).	Różnice z wyceny koryguje wartość wycenianego składnika aktywów oraz jest ujmowana w wyniku finansowym bieżącego okresu sprawozdawczego w pozycji przychody bądź koszty finansowe.
<b>Pożyczki i należności</b>	Według skorygowanej ceny nabycia przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej (IRR).	Różnice z wyceny koryguje wartość wycenianego składnika aktywów oraz jest ujmowana w wyniku finansowym bieżącego okresu sprawozdawczego w pozycji przychody bądź koszty finansowe.
<b>Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży</b>	Aktywa finansowe notowane na aktywnym rynku – według bieżącej ceny rynkowej.  Aktywa finansowe nienotowane na aktywnym rynku - według ceny nabycia skorygowanej o trwałą utratę wartości, o ile istnieją przesłanki wskazujące, iż wycena ta nie różniłaby się istotnie od wyceny w wartości godziwej.	Różnica z wyceny ujmowana w wyniku finansowym bieżącego okresu sprawozdawczego w pozycji przychody bądź koszty finansowe.

## **Wartości niematerialne i prawne**

Wartości niematerialne i prawne wycenia się według cen nabycia lub kosztów wytworzenia pomniejszonych o dotychczasowe odpisy umorzeniowe. Odpisy amortyzacyjne są dokonywane przy zastosowaniu metody liniowej.

Mając na uwadze zasadę istotności wynikającą z art. 4 ust. 4 Ustawy potwierdzoną postanowieniem ustawy o podatku dochodowym od osób prawnych art. 16d, wartości niematerialne i prawne o wartości do 3 500 zł, traktowane jako niskocenne składniki majątku, zalicza się do materiałów i księguje bezpośrednio w zużycie materiałów z pominięciem ewidencji bilansowej.

Inwentaryzacja wartości niematerialnych i prawnych jest przeprowadzana w formie porównania danych ewidencyjnych z dokumentacją.

## **Wartość firmy**

W wyniku aportu przedsiębiorstwa „PiLAB Zaawansowane technologie i Szkolenia informatyczne Krystian Piecko” (akt notarialny z 18.10.2011r. Rep. A nr 12309/2011) powstała dodatnia wartość firmy. Dominującą wartością wniesionego przedsiębiorstwa były innowacyjne techniki i algorytmy do obsługi i zarządzania danymi, które charakteryzują się ogromną niezależnością od zastosowanych technologii informatycznych. Techniki te korzystają z podstawowych założeń układu danych i nie ulegną dewaluacji z upływem czasu i rozwojem technik informatycznych. W przypadku utworzenia nowych standardów danych, które mogą zmienić technologie zapisu i przechowywania, same algorytmy ulegną tylko częściowej modyfikacji lub rozwinięciu pozostawiając trzon rozwiązania nienaruszony.

W związku z powyższym, zgodnie z postanowieniami art. 44b ust 10 Ustawy Zarząd Spółki podjął decyzję o wydłużeniu okresu amortyzacji dodatniej wartości firmy do 20 lat. Przyjęty okres amortyzacji wartości firmy uzasadniony jest wysokim prawdopodobieństwem wykorzystywania przedsiębiorstwa stanowiącego przedmiot aportu przez tak długi okres oraz zwiększeniem oczekiwanych przyszłych korzyści ekonomicznych.

## **Rzeczowe aktywa trwałe**

Środki trwałe oraz środki trwałe w budowie wycenia się według cen nabycia lub kosztów wytworzenia pomniejszonych o dotychczasowe odpisy umorzeniowe. Spółka prowadzi ewidencję środków trwałych, do których zalicza się składniki mienia, przy czym środki trwałe o wartości do 3 500, traktowane jako niskocenne składniki majątku, zalicza się do materiałów i księguje bezpośrednio w zużycie materiałów z pominięciem ewidencji bilansowej, zgodnie z art. 32 ust. 6 Ustawy. Zasady amortyzacji środków trwałych są zgodne z ustawą o podatku dochodowym od osób prawnych.

Odpisy amortyzacyjne są dokonywane przy zastosowaniu metody liniowej.

Odpisy amortyzacji dokonywane są zgodnie ze sporządzonym planem amortyzacji.

Odsetki, prowizje oraz różnice kursowe dotyczące środków trwałych w budowie zwiększają wartość nabycia tych składników majątku.

Inwentaryzacja rzeczowych aktywów trwałych jest przeprowadzana w formie spisu z natury.

## **Wyroby gotowe**

Wytwarzane przez Spółkę programy komputerowe przeznaczone do wielokrotnej sprzedaży stanowią wyroby gotowe. Wycena następuje w oparciu o postanowienia art. 34 ust. 3 Ustawy, tj. w okresie przynoszenia przez nie korzyści ekonomicznych, nie dłuższym niż 5 lat, w wysokości nadwyżki kosztów ich wytworzenia nad przychodami według cen sprzedaży netto, uzyskanymi ze sprzedaży tych produktów w ciągu tego okresu. Nieodpisane po upływie tego okresu koszty wytworzenia zwiększają pozostałe koszty operacyjne.

## **Produkcja w toku**

Zgodnie z art. 28 ust. 1 pkt 6 Ustawy, produkcję w toku, jako składnik rzeczowych składników aktywów obrotowych, wycenia się nie rzadziej niż na dzień bilansowy według kosztów wytworzenia nie wyższych od cen ich sprzedaży netto na dzień bilansowy.

## **Rozliczenia międzyokresowe**

Rozliczenia międzyokresowe czynne ustala się w wysokości kosztów przypadających na następne okresy sprawozdawcze. Jeżeli wartość otrzymanych finansowych składników majątku jest niższa niż zobowiązania na nie, w tym również z tytułu uzyskanych kredytów i pożyczek, to różnica stanowi czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów. Odpisuje się je w koszty operacji finansowych w równych ratach w ciągu okresu, na

jaki zaciągnięto zobowiązanie. Do kosztów rozliczanych w czasie zalicza się przede wszystkim: zapłacone odsetki od kredytów, opłacone z góry prenumeraty, składki na ubezpieczenia majątkowe, czynsze.

Mając na uwadze zasadę istotności wynikającą z art. 4 ust. 4 Ustawy koszty dotyczące przyszłych okresów są rozliczane w miesięcznych odpisach, jeśli stanowią istotną kwotę. W przeciwnym razie nie dokonuje się ich comiesięcznego rozliczania. Za próg istotności Spółka przyjmuje niższą z dwóch wartości: 1-2% sumy bilansowej lub 0,5-1% przychodów ze sprzedaży.

Rozliczenia międzyokresowe bierne ustala się w wysokości przypadającej na bieżący okres sprawozdawczy:

- ściśle oznaczonych świadczeń wykonywanych na rzecz spółki, lecz jeszcze nie stanowiących zobowiązania,
- prawdopodobnych kosztów, których kwota bądź data powstania zobowiązania z ich tytułu nie jest jeszcze znana.

Przewidywane, lecz nie poniesione, wydatki objęte biernymi rozliczeniami międzyokresowymi zmniejszają bieżąco koszty, nie później niż do końca roku obrachunkowego następnego po roku ich ustalenia.

Spółka dokonuje biernych rozliczeń międzyokresowych kosztów w wysokości prawdopodobnych zobowiązań przypadających na bieżący okres sprawozdawczy wynikających ze świadczeń wykonanych na rzecz Spółki przez kontrahentów oraz z obowiązku wykonania związanych z bieżącą działalnością przyszłych świadczeń wobec nieznanymi osobami, których kwotę można oszacować, choć data powstania zobowiązania z ich tytułu nie jest jeszcze znana.

Na składniki aktywów, co do których istnieje podejrzenie, że w dającej się przewidzieć przyszłości nie będą przynosić korzyści ekonomicznych, Spółka będzie dokonywała odpisu z tytułu trwałej utraty ich wartości.

W związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową oraz stratą podatkową możliwą do odliczenia w przyszłości, jednostka ustala aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty podatkowej możliwej do odliczenia.

Wysokość aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania obowiązku podatkowego.

Inwentaryzacja rozliczeń międzyokresowych jest przeprowadzana w formie porównania danych ewidencyjnych z dokumentacją.

## **Kapitały własne**

Kapitał zakładowy wykazuje się w wysokości określonej w umowie lub statucie i wpisanej w rejestrze sądowym. Zadeklarowane, lecz nie wniesione wkłady kapitałowe ujmuje się jako należne wpłaty na poczet kapitału.

Kapitał zapasowy tworzony jest z odpisów z czystego zysku rocznego Spółki. Ponadto do kapitału zapasowego zalicza się również nadwyżkę powstałą w wyniku sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej po potrąceniu kosztów emisji.

Inwentaryzacja kapitałów własnych jest przeprowadzana w formie porównania danych ewidencyjnych z dokumentacją.

## **Rezerwy**

W związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową oraz stratą podatkową możliwą do odliczenia w przyszłości, jednostka tworzy rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego wymagającej w przyszłości zapłaty w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, tj. różnic, które spowodują zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego w przyszłości.

Wysokość rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania obowiązku podatkowego.

Inwentaryzacja rezerw jest przeprowadzana w formie porównania danych ewidencyjnych z dokumentacją.

## **Przychody ze sprzedaży**

Przychodem z tytułu świadczenia usług związanych z oprogramowaniem i doradztwem w zakresie informatyki jest kwota należna z tego tytułu od odbiorcy.

## **Pozostałe przychody i koszty operacyjne**

Pozostałe przychody i koszty operacyjne są to przychody i koszty niezwiązane bezpośrednio z podstawową działalnością Spółki.

## **Przychody i koszty finansowe**

Przychody finansowe są to należne przychody z operacji finansowych, natomiast koszty finansowe są to poniesione koszty operacji finansowych.

Ujemne różnice kursowe oraz odsetki od zobowiązań i kredytów inwestycyjnych po oddaniu inwestycji do użytkowania obciążają koszty operacji finansowych.

## **Zyski i straty nadzwyczajne**

Przez straty i zyski nadzwyczajne rozumie się straty i zyski powstające na skutek zdarzeń trudnych do przewidzenia, poza działalnością operacyjną Spółki i niezwiązane z ogólnym ryzykiem jej prowadzenia.

## **Podatek dochodowy**

Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego naliczane są zgodnie z przepisami ustawy o podatku dochodowym od osób prawnych.

Podatek dochodowy od osób prawnych jest obliczany w oparciu o zysk brutto ustalony na podstawie przepisów o rachunkowości, skorygowany o przychody nie stanowiące przychodów podlegających opodatkowaniu oraz koszty niestanowiące kosztów uzyskania przychodów.

## **Wynik finansowy**

Na wynik finansowy składają się: wynik na działalności podstawowej, wynik na pozostałej działalności operacyjnej, wynik na działalności finansowej, wynik na operacjach nadzwyczajnych, obowiązkowe obciążenia wyniku.

## **Pomiar wyniku finansowego**

Rachunek wyników sporządzony został w wariancie porównawczym.

Sposób sporządzania sprawozdania finansowego

Sprawozdanie finansowe obejmuje wprowadzenie, bilans, rachunek zysków i strat w wersji porównawczej, dodatkowe informacje i objaśnienia, zestawienie zmian w kapitale (funduszu) własnym oraz rachunek przepływów pieniężnych sporządzony metodą pośrednią.

## **5. ZWIĘŻŁA CHARAKTERYSTYKA ISTOTNYCH DOKONAŃ LUB NIEPOWODZEŃ EMITENTA W OKRESIE, KTÓREGO DOTYCZY RAPORT, WRAZ Z OPISEM NAJWAŻNIEJSZYCH CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, W SZCZEGÓLNOŚCI O NIETYPOWYM CHARAKTERZE, MAJĄCYCH WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI**

W czwartym kwartale 2014 r. PiLab SA wygenerował przychody netto ze sprzedaży netto na poziomie 45 117,16 zł, gdzie w analogicznym okresie 2013 roku uzyskano przychody ze sprzedaży netto w wysokości 171 014,44 zł. W okresie od października do grudnia 2014 r. Spółka poniosła stratę netto w wysokości -1 048 919,47 zł, przy stracie -688 848,43 zł w tym samym okresie 2013 r.

Strata w znaczącej mierze wynika z realizacji założonych celów inwestycyjnych i wykonania strategii Spółki, w których głównym punktem i celem jest produktywizacja technologii i identyfikacja jej optymalnego zastosowania. Obecnie skupiamy się nad weryfikacją rynkową przyjętego modelu w oparciu o realizowane projekty sprzedażowe o charakterze POC (proof of concept). Nieodłącznym elementem tych działań są inwestycje w rozwój interfejsu podyktowany sugestiami i potrzebami klientów, co przejawia się w zwiększeniu działu UX (user experience) oraz testów o wysokiej klasy specjalistów. Ponoszone są znaczne nakłady na realizację wdrożeń pilotażowych w ramach procesu sprzedażowego, co z kolei powoduje wzrost kosztów utrzymania nie przekładające się w chwili obecnej na wyniki finansowe, stanowią one jednak istotną inwestycję w rozwój Spółki.

W raportowanym okresie realizowano kilkanaście projektów typu proof-of-concept (POC) dla nowych zastosowań technologii Spółki oraz dwa wdrożenia komercyjne.

Spółka kontynuuje prace związane z zabezpieczaniem praw intelektualnych do autorskiej technologii. Dodatkowo Spółka zakończyła działania nad komercjalizacją wyników prac B+R w zakresie naszego rozwiązania realizowanych na rynku amerykańskim w ramach projektu GO\_GLOBAL.PL.

## **6. JEŻELI EMITENT PRZEKAZYWAŁ DO PUBLICZNEJ WIADOMOŚCI PROGNOZY WYNIKÓW FINANSOWYCH - STANOWISKO ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA PUBLIKOWANYCH PROGNOZ WYNIKÓW NA DANY ROK W ŚWIETLE WYNIKÓW ZAPREZENTOWANYCH W DANYM RAPORCIE KWARTALNYM**

Spółka nie publikowała prognoz wyników finansowych na 2014 rok.

## **7. W PRZYPADKU GDY DOKUMENT INFORMACYJNY EMITENTA ZAWIERAŁ INFORMACJE, O KTÓRYCH MOWA W § 10 PKT 13a) ZAŁĄCZNIKA NR 1 DO REGULAMINU ASO – OPIS STANU REALIZACJI DZIAŁAŃ I INWESTYCJI EMITENTA ORAZ HARMONOGRAMU ICH REALIZACJI**

Dokument Informacyjny Emitenta nie zawierał informacji, o których mowa w § 10 pkt 13a) Załącznika nr 1 do Regulaminu ASO.

## **8. JEŻELI W OKRESIE OBJĘTYM RAPORTEM EMITENT PODEJMOWAŁ W OBSZARZE ROZWOJU PROWADZONEJ DZIAŁALNOŚCI INICJATYWY NASTAWIONE NA WPROWADZENIE ROZWIĄZAŃ INNOWACYJNYCH W PRZEDSIĘBIORSTWIE – INFORMACJE NA TEMAT TEJ AKTYWNOŚCI**

W czwartym kwartale 2014 roku dział deweloperski Spółki, na bazie posiadanej technologii, kontynuuje intensywne prace związane z transferem wszystkich funkcjonalności aplikacji dostępowej (front end) do wersji przeglądarkowej aplikacji (tzw. cienki klient).



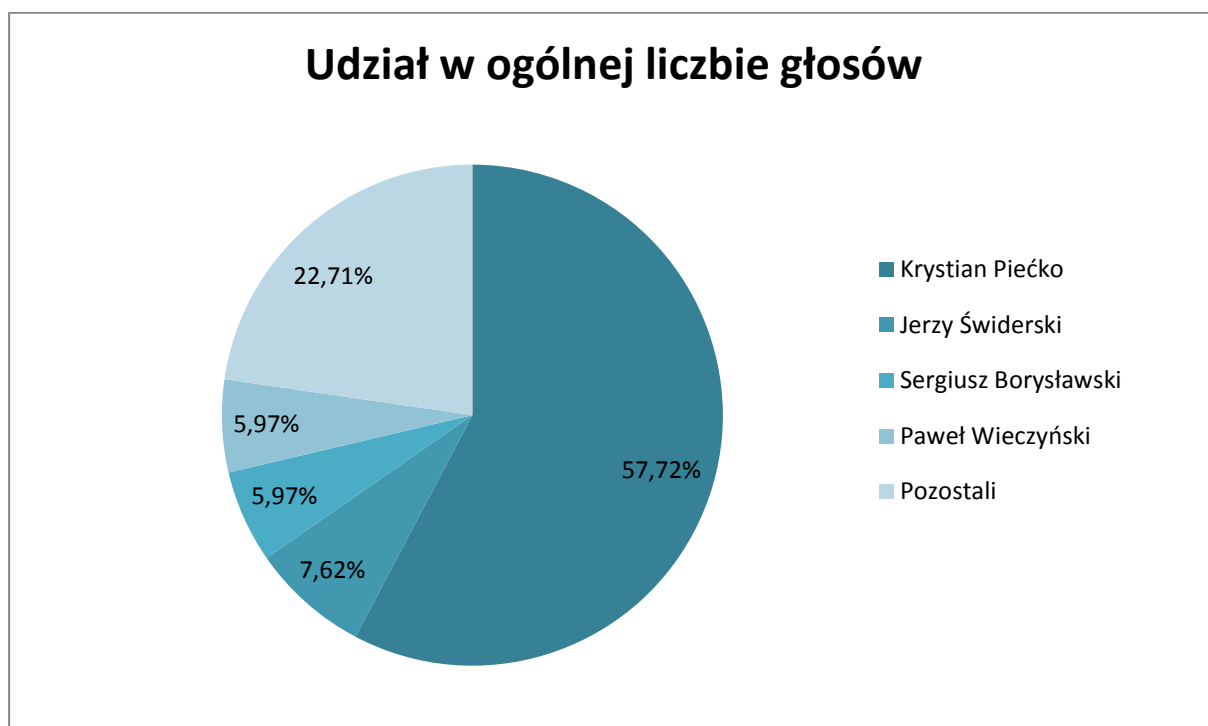
## 9. OPIS ORGANIZACJI GRUPY KAPITAŁOWEJ, ZE WSKAZANIEM JEDNOSTEK PODLEGAJACYCH KONSOLIDACJI

Na dzień sporządzenia niniejszego raportu kwartalnego Emitent nie posiada spółek zależnych i nie tworzy grupy kapitałowej.

## 10. W PRZYPADKU, GDY EMITENT TWORZY GRUPĘ KAPITAŁOWĄ I NIE SPORZĄDZA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH – WSKAZANIE PRZYCZYŃ NIESPORZĄDZANIA TAKICH SPRAWOZDAŃ

Na dzień sporządzenia niniejszego raportu kwartalnego Emitent nie tworzy grupy kapitałowej, zatem nie sporządza skonsolidowanych sprawozdań finansowych.

## 11. INFORMACJA O STRUKTURZE AKCJONARIATU EMITENTA, ZE WSKAZANIEM AKCJONARIUSZY POSIADAJĄCYCH, NA DZIEŃ SPORZĄDZENIA RAPORTU, CO NAJMNIEJ 5% GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU



Źródło: Emitent

Akcjonariusz	Seria akcji	Liczba akcji	Liczba głosów	Udział w kapitale zakładowym	Udział w ogólnej liczbie głosów
Krystian Piećko	A	725 000	1 450 000	40,57%	57,72%
Jerzy Świdorski		191 471	191 471	10,71%	7,62%
Sergiusz Borysławski	B	150 000	150 000	8,39%	5,97%
Paweł Wieczysławski	B	150 000	150 000	8,39%	5,97%
Pozostali	B+C+D+E+F	570 529	570 529	31,93%	22,71%
<b>Suma</b>		<b>1 787 000</b>	<b>2 512 000</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>

Źródło: Emitent

## 12. INFORMACJE DOTYCZĄCE LICZBY OSÓB ZATRUDNIONYCH PRZEZ EMITENTA, W PRZELICZENIU NA PEŁNE ETATY

Na dzień sporządzenia niniejszego raportu kwartalnego Emitent zatrudniał 41 osób (w przeliczeniu na pełne etaty).